

## Calculer le prix de revient de mes produits pour mieux vivre et pérenniser ma ferme !

Une démarche du réseau Bio pour la pérennité et la rémunération juste de toutes les fermes !



Champs  
d'innovation

Repères et OAD

Stratégie

Veille

### Bénéfice de la solution

- **Mieux comprendre le fonctionnement économique de sa ferme**
- **Mieux valoriser le travail réalisé par toutes les personnes œuvrant sur la ferme et améliorer les conditions de travail**
- **Piloter une stratégie d'exploitation et améliorer sa réactivité et sa résilience dans le système actuel.**



PRIX de REVIENT : une démarche pour la **pérennité** et la **rémunération juste** de toutes les fermes !

La solution proposée ici est une démarche d'accompagnement des producteurs via une formation et un outil.

L'outil « Calculer le prix de revient de ses produits » est simple et accessible à tous. Vous pourrez l'utiliser par la suite en autonomie chez vous. Cette solution vous permettra de tendre vers une **meilleure rémunération** et surtout une **autonomie de décision sur la trajectoire** future de votre ferme.

Cette démarche permet de donner aux producteurs les moyens d'être en capacité de calculer leurs prix de revient et de travailler la question de l'« équitabilité » à la ferme, que ce soit en vente directe ou en filière longue (rémunération juste, temps de travail, capacité à partir en congés, rémunération des salarié.es, capacité à renouveler le matériel etc.).

La formation vise à mieux comprendre les enjeux économiques de l'exploitation, acquérir les connaissances de base à la mise en place d'un prix de revient de ses productions et d'être capable de piloter sa ferme. La formation permet également aux participants de mener une réflexion sur leurs prix de vente et d'identifier des leviers pour prendre en compte leur prix de revient dans le calcul de leur prix de vente.

La formation est sur deux jours non consécutifs et un rendez-vous individuel personnalisé sur la ferme. Ouverte aux novices ! Vous pouvez vous servir de l'outil chez vous, quand vous voulez ! Cet outil est également très apprécié comme appui à la décision dès qu'un investissement, un nouvel atelier ou une embauche sont envisagés !

Les + de cette démarche d'accompagnement : témoignages de producteurs, jeux de rôle, exercices pratiques à plusieurs, prise en main de l'outil, rdv individuel personnalisé.

La solution est aussi opérationnelle pour des collectifs de producteurs, type OP, groupe de producteurs souhaitant travailler ou commercialiser en commun.



« Formation intéressante. Elle m'a permis de déterminer le prix auquel je devrais vendre mes légumes, et de voir quelle production est rentable ou non. Cela m'a permis également de préparer mes rendez-vous avec mes clients et de négocier mes prix face au marché. J'ai beaucoup aimé la réflexion de notre positionnement sur nos besoins en revenu. Le plus difficile, la prise en main de l'outil mais la formation est là pour nous accompagner. » Témoignage de Quentin Londe, Producteur de légumes à LE HOM (14) (en 2023).



### Bénéfices et recommandations

- Tendre vers une rémunération décente
- Avoir un regard critique sur ses prix de vente
- Mieux vivre de sa production et pérenniser sa ferme
- La formation est ouverte à tous, quelle que soit la production ou les circuits de vente.
- La formation est aussi accessible aux porteurs de projet à l'installation ou à la diversification
- La formation collective et le rdv individuel sont là pour faciliter l'appropriation de la thématique



### Inconvénients

- Sujet complexe, parfois source d'appréhension
- Un outil d'aide à la décision permettant d'identifier des problèmes et des incohérences mais qui ne va pas résoudre un problème spécifique technique, organisationnel, etc. La formation est justement là pour aider à trouver des pistes d'amélioration et des leviers d'actions
- Accompagnement à la réflexion mais l'outil ne va pas prendre la décision à la place du producteur

### A noter

- **Difficulté de mise en œuvre** Facile / Complexe / Très complexe  
*outil simple d'utilisation ne nécessitant pas n d'être doué en compta*
- **Temps de mise en œuvre**  
Immédiat / **Sur la campagne** / Plus d'un an
- **Coût d'investissement et de fonctionnement** (*outil gratuit et que vous conservez après la formation*)  
< 5 000 € / De 5 000 à 20 000 € / > 20 000 €  
*outil gratuit et que vous conservez après la formation*

### Conditions de réussite

- Avoir envie de s'intéresser au pilotage de son exploitation, à la rémunération et aux prix.
- Disposer d'un ordinateur équipé d'un logiciel tableur type Excel ou Open Office.

### Contact

#### BIO EN NORMANDIE

**Florine LEVEN** – 06 95 75 69 47 – [fleven@bio-normandie.org](mailto:fleven@bio-normandie.org)

**Caroline PARIS** – 06 99 78 46 57 - [cparis@bio-normandie.org](mailto:cparis@bio-normandie.org)

**Laura VINCENT-CABOUD** – 06 99 78 59 26 – [lvincentcaboud@bio-normandie.org](mailto:lvincentcaboud@bio-normandie.org)



**BIO**  
en NORMANDIE

Financé par



**Champs  
d'innovation**

En partenariat avec

